

# **ŠTO BANKE ČINE U PODRŠCI IZVOZU**

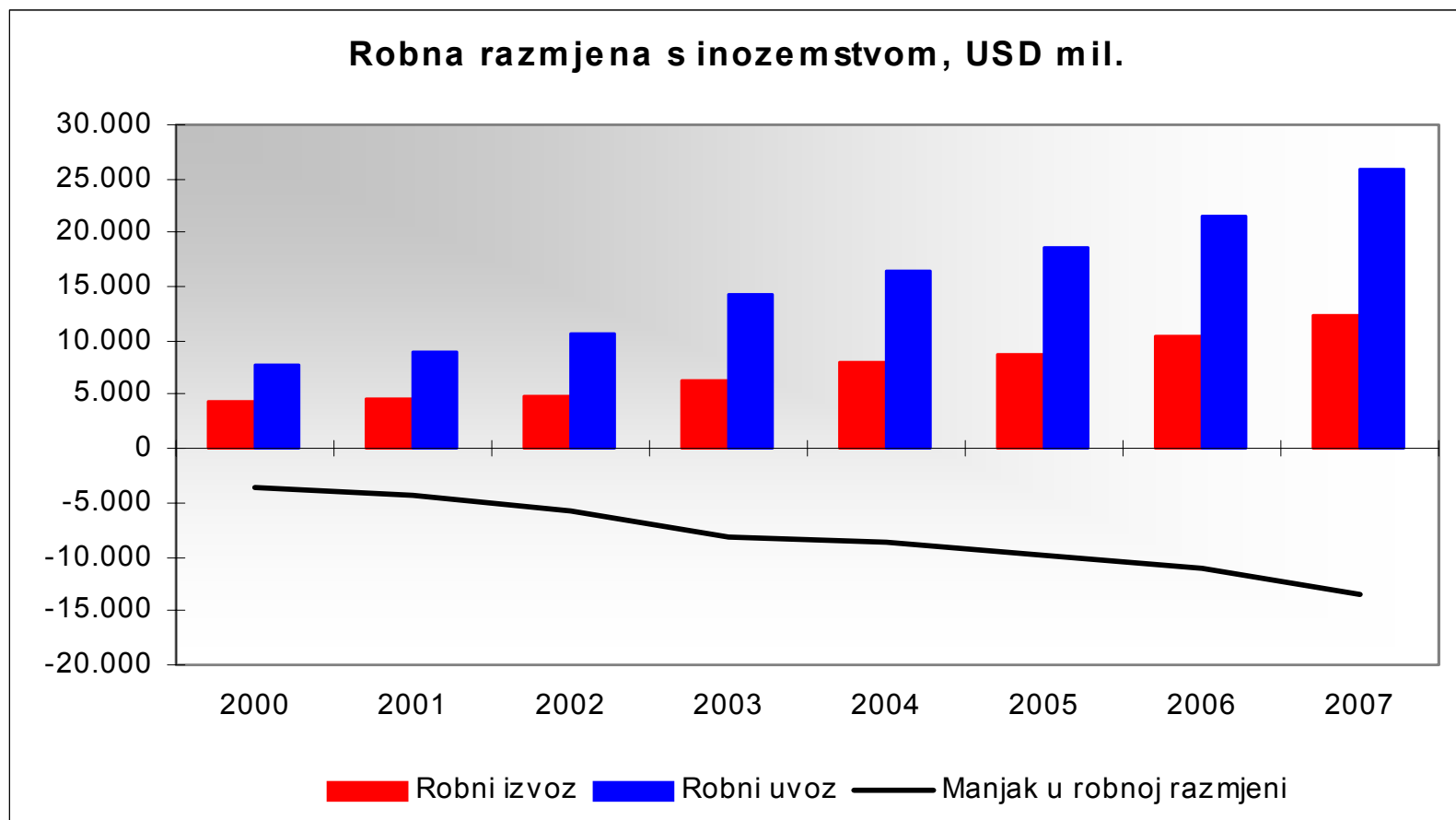
**Mr.sc Ivan Gerovac,  
član Uprave PBZ**

# Zašto je izvoz važan?

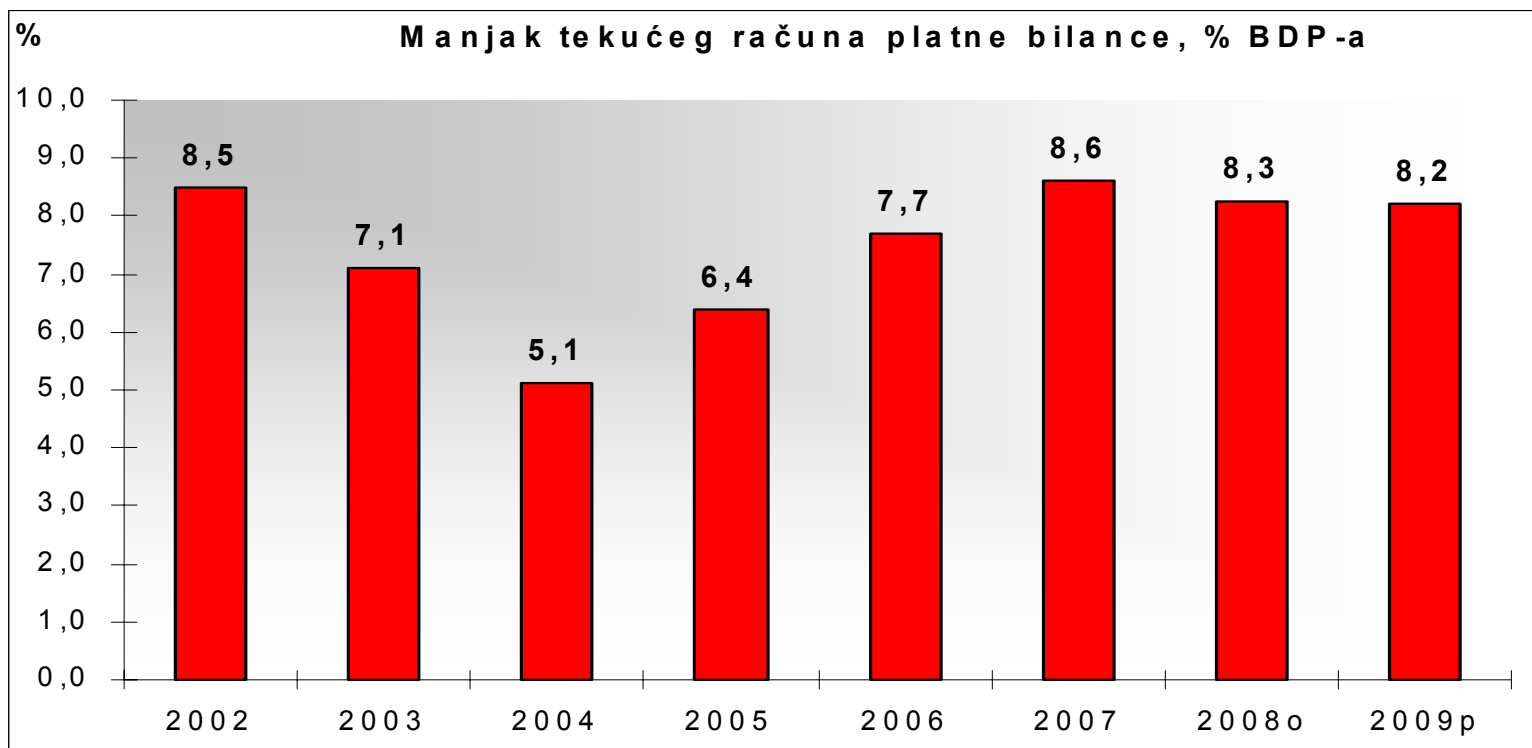
- Makro pogled



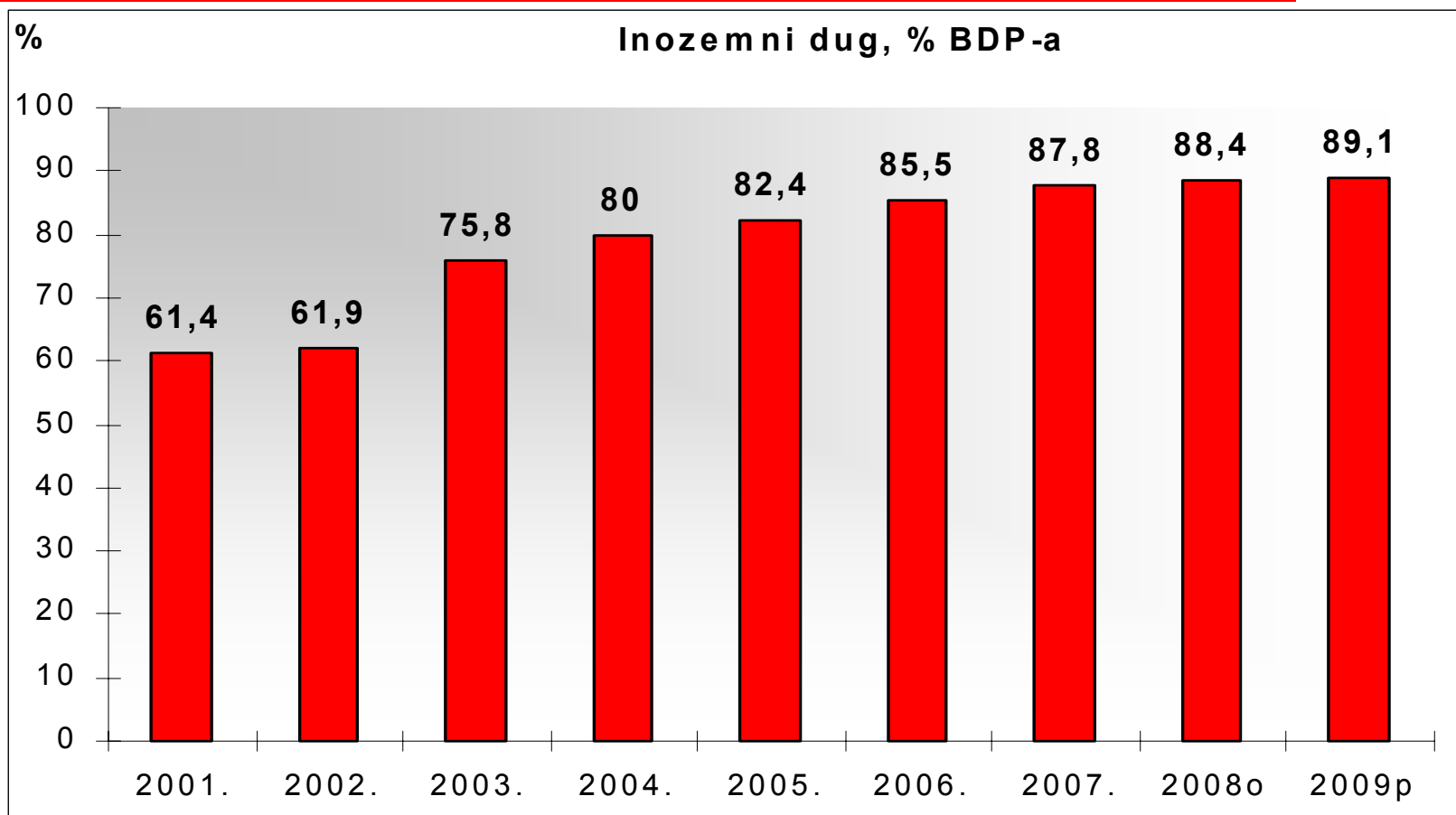
# Robna razmjena s inozemstvom bilježi deficit...



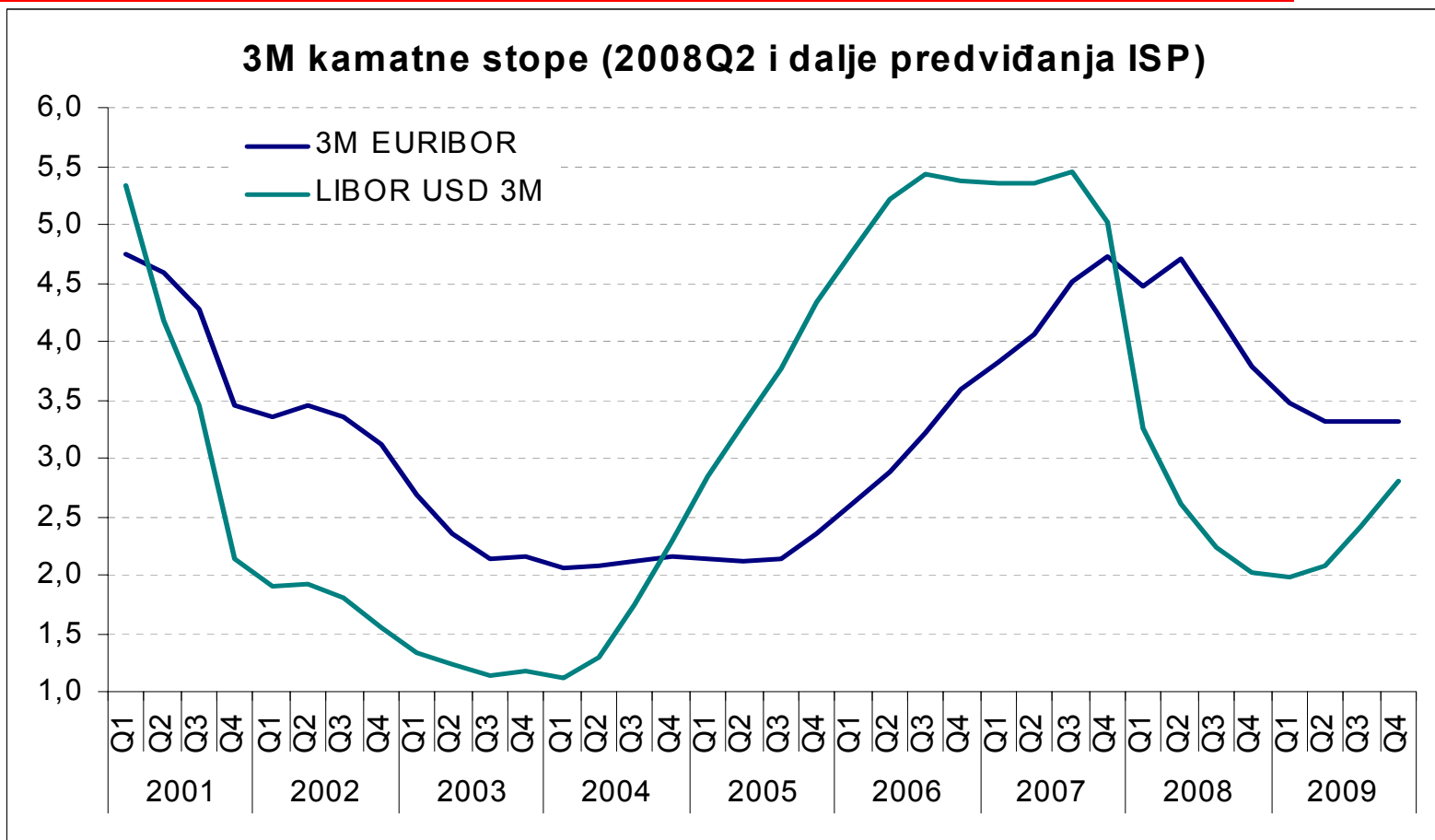
# ... koji ni usluge ne uspiju pokriti...



# ... pa imamo visok vanjski dug

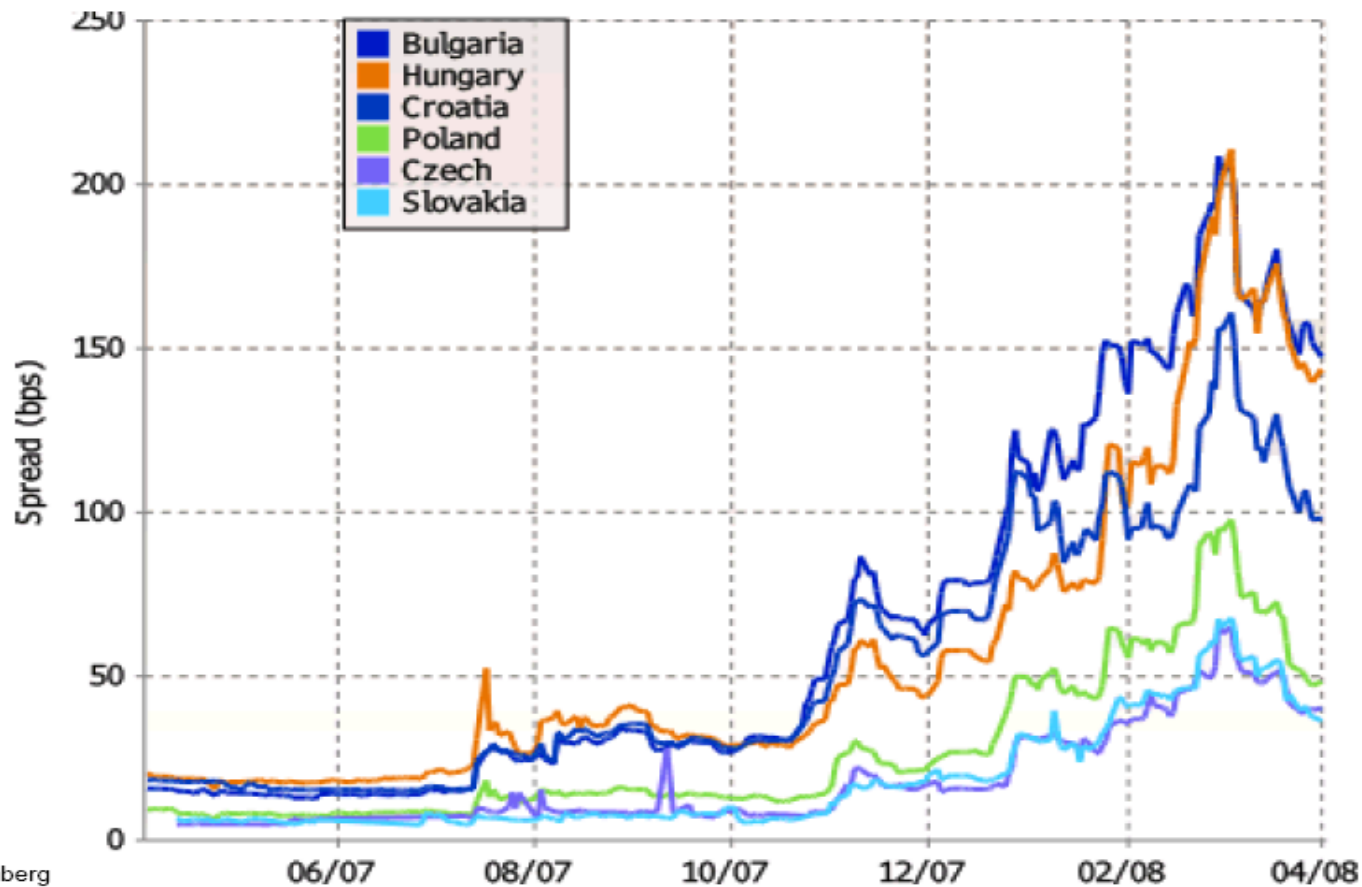


# Kamate su rasle...



# Premije rizika su narasle...

5Y CDS SPREADS IN SELECTED COUNTRIES



# Posljedice navedenog su:

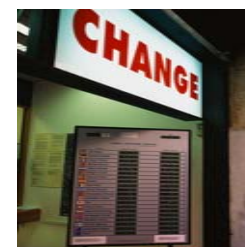
- **Hrvatska je ranjiva** (vanjski dug i deficit tekućeg računa platne bilance)
- **Vanjsko financiranje će biti skuplje**





# Problemi izvoznika

- **Obrtna sredstva**
  - u fazi proizvodnje
  - po isporuci
  - kreditiranje isporuka
- **Tečajni rizik**
  - rizik različitih valuta do naplate u odnosu na valutu naplate (cross tečajevi)
  - rizik odnosa domaće valute prema stranim valutama
- **Rizik izvoznih tržišta**
  - komercijalni rizik (rizik kupca)
  - politički rizik (rizik tržišta)
  - kombinacije navedenih rizika (najčešći rizik)



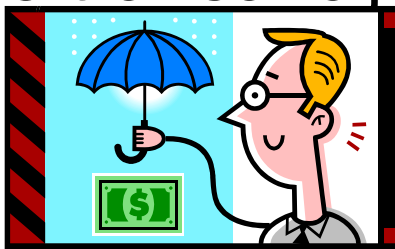
# Obrtna sredstva – što banke čine

- **Kredit** za pripremu proizvodnje i za izvoz – sa i bez potpore HBOR-a
- **Factoring i forfaiting** (otkup potraživanja)
- **Dugoročno financiranje** na bazi potraživanja prema inozemnom kupcu
- **Buyers krediti**



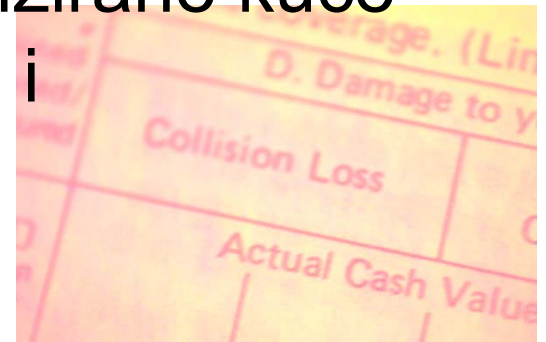
# Tečajni rizici

- **Hedgiranje tečajeva prema valuti naplate** do momenta naplate (forward, Swap...)
- **Hedgiranje stranih valuta prema HRK** – trenutno samo na kraće rokove (do 12 mjeseci)
- **Savjetovanje** u svim fazama posla oko valutne strukture transakcije



# Komercijalni rizici

- **Osiguranje transakcija** (specijalizirane kuće – HBOR, SACE, Hermes, Coface... i osiguravajuća društva)
- **Otkup potraživanja**
- **Garancije** banaka u zemlji i inozemstvu i sve izvedenice toga (konfirmacije, promissory note i slično)
- Ostalo (cesije, asignacije i sl. gdje je moguće s tim transakcijama povezati druge različitog rizika)



# Politički rizici

- **Specijalizirane kuće** (HBOR, Coface, Hermes, Sace... i osiguravajuće kuće)
- **Konfirmacije drugih institucija** (banaka) prihvatljivog političkog rizika
- **Informiranje i savjetovanje klijenata**
- Ovaj rizik najčešće se izražava kroz komercijalni rizik i teško ga je u početku izdvojeno definirati



# Izazovi današnjeg tržišta

- Današnje tržište je **tržište kupca**
- **Proizvodi** su sve sofisticiraniji
- **Globalizacija** je došla i u zadnje kutke svijeta
- **Tehnike ugovaranja** novih poslova sve su složenije
- **Rizici se povećavaju** i na nekada najjednostavnijim tržištima
- **Potreba suradnje s bankama, osiguravajućim kućama i specijaliziranim institucijama** postaje neophodna

# Izazovi današnjeg tržišta - nastavak

- **Proizvodi izvoznika** sve su kompliciraniji i sve češće u paketu s financijskim dijelom
- **Tržišta** se brzo mijenjaju
- **Uvjeti poslovanja** se brzo mijenjaju
  - **Znanje, informacija i organiziranost** postaju uvjet izvoza



# Kako Država može pomoći izvoznicima

- programima edukacije
- programima besplatnih savjetničkih i pravnih usluga
- programima financijske potpore
- programima pomoći oko administriranja i uspostavljanja veza na ino tržištima (veleposlanstva, konzulati)
- programima pomoći oko administracije u zemlji
- promjenom zakonskog i regulatornog okruženja

Trenutno se uglavnom radi na programima financijskih potpora, dok su ostale uglavnom u začetku ili nedovoljne.

# Pitanja bez jedinstvenog odgovora

- **Što je glavna prepreka većem izvozu?**
  - tečaj HRK
  - uvjeti poslovanja u zemlji (reforma pravosuđa, administracije, zakonske regulative, monopolskog položaja nosioca inputa proizvodnje izvoznika)
  - nedovoljna educiranost
  - organiziranost izvoznika
  - FDI
  - ...
  - ...

**Hvala na pažnji!**



*ivan.gerovac@pbz.hr*